



INTERVIEW

## 1992 geplant, 2022 übernommen und modernisiert

Zahnarzt Alexander Deibel entschied sich 2022 für eine Praxisübernahme in Waldachtal und berichtet im Interview wie es dazu kam und wie sich die Modernisierung gestaltete. Die vorherige Zahnarztpraxis wurde bereits 1992 von der Firma dental EGGERT geplant und gebaut.

### **Herr Deibel, warum haben Sie sich für eine Praxisübernahme entschieden?**

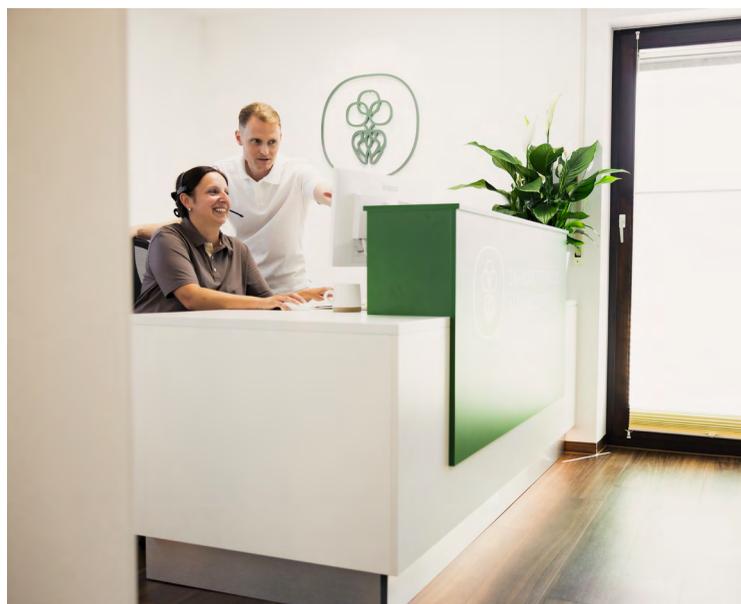
Ich habe zufällig eine Anzeige gelesen, dass die Praxis zum Verkauf steht – da habe ich schnell die Entscheidung getroffen. Ich sah durch die Übernahme der Mitarbeiterinnen, Räumlichkeiten und Patienten die Chance, schnell und relativ unkompliziert in die Selbständigkeit zu starten.

### **Warum der Standort Waldachtal?**

Ich kenne den Standort aus persönlichen Gründen gut, habe auch schon vorher in der Nähe gearbeitet und wollte langfristig in der Nähe bleiben. Letztendlich hat sich die Gelegenheit zufällig präsentiert.

### **Sind durch die Übernahme neue Bereiche entstanden?**

Die Raumaufteilung hat sich nicht verändert, es wurde le-



diglich im Eingangsbereich zusätzlich zur Rezeption noch ein kleines Backoffice eingerichtet, wo in Ruhe am PC gearbeitet werden kann.

## **Ist durch die Übernahme eine neues Praxiskonzept oder eine neue Praxisphilosophie entstanden?**

Die Praxis wurde auf den aktuellen Stand der Technik gebracht und ich kann nun mein persönliches Behandlungskonzept umsetzen.

die Modernisierung benutzt werden konnten.

## **Welche Tipps würden Sie zukünftigen Praxisgründer auf dem Weg geben?**

Man sollte mit einem erfahrenen Partner zusammenarbei-



## **Wie gestaltete sich die Praxismodernisierung bzw. die Ausbaumaßnahmen der Räumlichkeiten?**

Dental Eggert hat die Koordination mit den Handwerkern weitestgehend übernommen, sodass alles gut geklappt hat.

## **Können Sie durch die Übernahme weitere Leistungen oder Schwerpunkte anbieten?**

In der neuen Praxis habe ich ein DVT, das ist für mich eine Neuerung. Das DVT ist mir eine große Hilfe, da bin ich froh, dass ich es habe.

## **Gibt es schon Resonanzen von Patienten bezüglich der dem Umbau?**

Die Resonanz ist überwiegend positiv und die neue Einrichtung kommt bei den Patienten gut an.

## **Die Praxis Kornemann wurde bereits 1992 von dental EGGERT geplant und gebaut. Wussten Sie das? Spielte dies für Sie eine Rolle oder warum haben Sie sich für eine Zusammenarbeit mit dental EGGERT entschieden?**

Dental Eggert war mir aus meinen bisherigen beruflichen Stationen bereits bekannt und nach Empfehlung durch einen Freund habe ich den Kontakt hergestellt. Dass dental Eggert die Praxis ursprünglich eingerichtet hat, ging für mich aus den Unterlagen hervor und hat gut gepasst, da dort noch alle Pläne und Daten von früher vorlagen und für

ten, das gibt einem die notwendige Sicherheit.

## **Mit welchen Leistungen hat Sie dental EGGERT unterstützt?**

Praxisplanung (Umbau und Modernisierung), Dentale Einrichtung, Praxismöbel, Montage und Demontage, Lichtplanung, Digitale Vernetzung (EDV), Praxiswebsite, Praxismarketing.

## **Wie bewerten Sie diese Zusammenarbeit zurückblickend?**

Sehr positiv. Herr Probst und sein Team haben mich von Anfang an sehr professionell betreut und beraten. Ich habe mich auf den Erfahrungsschatz verlassen und es hat alles geklappt.

### **Alexander Deibel**

72178 Waldachtal  
zahnarzt-waldachtal.de

*Bilder: © Praxis A. Deibel (Waldachtal)*



dental **EGGERT**

**dental EGGERT GmbH**  
Württembergischer Straße 14  
D-78628 Rottweil

Telefon +49 (0)741-17400-0  
Telefax +49 (0)741-17400-500

[info@dental-eggert.de](mailto:info@dental-eggert.de)  
[www.dental-EGGERT.de](http://www.dental-EGGERT.de)

